

10 ERP (統合業務パッケージソフトウェア) 特集

2011年10月～

● テーマ別『特集』スペースを新設 < 10月テーマ「ERP」(統合業務パッケージソフトウェア) >

大企業で普及が進んだERP (統合業務パッケージソフトウェア) ですが、現在では中堅・中小企業向けの製品やソリューションが続々と登場し、さまざまな規模の企業で納得のできるコスト効果が見込めるようになってきました。さらにクラウドによるサービスも選択肢に入るようになり、パッケージ導入からシステム構築までのコスト面及び期間が導入の課題となっていた企業でも、ERP導入の敷居は格段に下がってきております。とはいえ、企業にとってERP導入あるいはリプレイスは十年に一度といわれる大仕事です。後戻りややり直しは重大なコスト超過を招くため求める要件に合致するサービスの比較検討に多くの時間を費やしています。しかし集中して短期間に、複数の製品やサービスを調査し、最適なシステムを選択する事が急務となります。そこでFind-ITでは、今月のPick UP企画として、「ERP (統合業務パッケージソフトウェア)」にフォーカスすることで候補選定や比較機能を更に高め、迅速に閲覧者(企業)との的確なマッチングを促進します。

● ユーザー誘導を更に強化

特集実施に際し、各専門サイトへのWebバナー掲出、ターゲティングメール、号外メール等、プッシュ型プロモーションも交え、ユーザー誘導を通常以上に強化します。数多くの来訪がユーザーリーチを深めます。今まで貴社がアプローチできなかった層への確にリーチし新たなビジネスの創出へと繋がるものと確信いたします。

● 初期費用無料キャンペーン

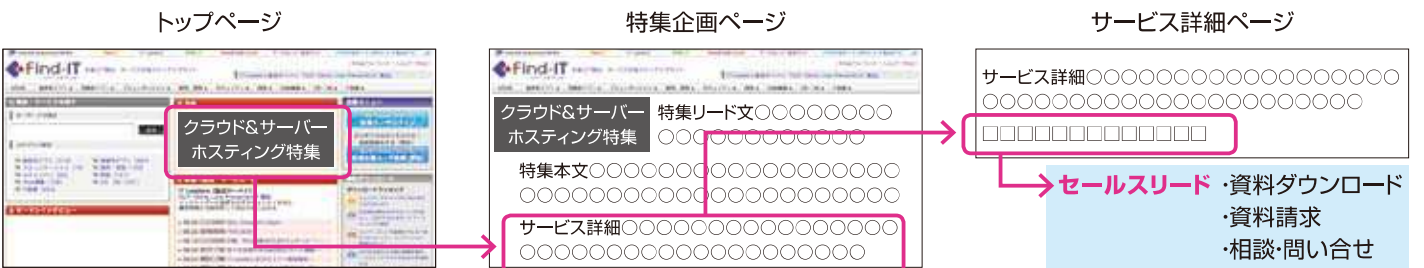
リード情報取得にかかる費用は、10月末までにお申し込みのクライアント様に限り

「イニシャルコスト不要の完全成果報酬型※」

をご提供 (10月末日までのお申し込みで2012年3月31日まで固定費無料!)。何卒、本趣旨をご理解の上ご参画頂きますよう、よろしくお願い申し上げます。

※成果報酬費用については下記料金表をご参照ください

● 企画展開イメージ



● キャンペーン料金表

固定費	通常料金	キャンペーン料金
初期登録料	¥100,000	¥0
基本システム利用料	¥20,000/月	¥0

成果報酬	料金(セールスリード獲得単価)
資料ダウンロード	@¥4,000
資料請求	@¥8,000
相談・問い合わせ	@¥10,000

※消費税含まず ※獲得件数制限やご請求金額の上限設定など対応可能